

Venir al encuentro de las empresas del sector de los equipamientos vitivinícolas de la Región Languedoc-Roussillon es una gran oportunidad para usted y su negocio

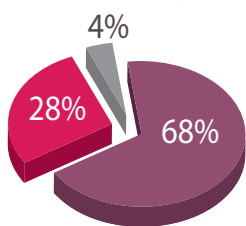
Reunidas en el seno del agrupamiento profesional VINSEO, su desarrollo sigue una dinámica de red para promover una oferta regional global en conformidad con sus necesidades.

Apuestas por la Región en esta iniciativa colectiva, las empresas del sector se comprometen al lado de Sud de France Export en un proyecto de desarrollo internacional.

Los equipos vitivinícolas en Languedoc-Roussillon :

- 210 empresas
- 880 millones de euros de volumen de ventas
- 4 050 empleos directos

Reparto según el sector de actividad



- Sector vitícola : Artefactos mecánicos, material vitícola, productos fitosanitarios
- Sector vinícola : Fabricantes y distribuidores de cubas- toneles, material y productos vinícolas – enológico, distribuidores y suministrador de servicios en materias secas
- Otras actividades : Fabricación – reparto y prestación en el campo del medio ambiente, colocación y prestaciones técnicas

Un entorno científico y tecnológico regional excepcional

INRA, 1º Instituto Científico de Investigación Agronómica en Europa, 2º en el mundo / **Montpellier Sup/Agro** Centro Nacional de Estudios Superiores en Ciencias Agronómicas / **Agro Valo Méditerranée** Plataforma para el Montaje y el Acompañamiento de Proyectos de Valorización / **Agropolis International** Campus Mundial de Ciencias del Medio Ambiente / **Unidad Experimental de Pech-Rouge**, Investigación Enológica, Plataforma dedicada a la Experimentación, Validación y Predesarrollo de Resultados de las investigaciones.

EL SITEVI MONTPELLIER 2009 SALON INTERNACIONAL PARA LAS REDES VINA Y VINO / FRUTAS Y VERDURAS

Sectores representados :

- Equipos para la viticultura (*30%), arboricultura y la horticultura
- Vinificación (*25%) y enología
- Frutas y Verduras
- Agro-suministro (*17%)
- Oleicultura
- Vendimias
- Embalaje (*21%) y venta
- Irrigación
- Desarrollo sostenible



*Cifras de la última edición :

795 expositores, 24% de los cuales eran extranjeros, principalmente : Italia, España, Alemania



EL FORO INTERNACIONAL DE NEGOCIOS Sud de France Export



Las ambiciones de esta 1ª edición:

- 300 citas de negocios organizadas durante 2 días
- 20 empresas de la Región Languedoc-Roussillon
- 40 compradores nacionales e internacionales en delegación especial (Argentina, Chile, Bulgaria, Hungría, Macedonia, Moldavia, Rumania, Argelia, Marruecos)
- 1 día de visitas técnicas (fábricas de producción de equipos vitivinícolas, propiedades y bodegas vitícolas,...)

Las 6 etapas

del 1º de mayo al 31 de octubre incluido

SOLICITUD DE INSCRIPCIÓN

Haga una solicitud de inscripción en nuestra plataforma Web.

Una vez validada por el manager del Foro, usted recibirá un código de acceso en un plazo de 48h

del 1º de mayo al 31 de octubre incluido

FICHA DE SU PARTICIPACIÓN

Con su código de acceso, diligencie su ficha y detalle sus necesidades, proyectos, tipos de prestaciones buscadas, duración de sus proyectos,

del 1º de julio al 20 de noviembre incluido

CONSULTA DE LA INFORMACIÓN DE LAS EMPRESAS DE LA REGIÓN LANGUEDOC-ROUSSILLON

Consulte la información de las empresas inscritas al Foro. Nuestra plataforma fue elaborada con el fin de ofrecerle una flexibilidad de uso la mas amplia posible.

del 23 al 27 de noviembre incluido

ELIJA LAS CITAS Y VALÍDELAS

Seleccione los interlocutores que le gustaría conocer. Para citas definidas y eficaces, valide las solicitudes de citas de las "empresas"

del 30 de noviembre al 4 de diciembre incluido

PROGRAMACIÓN DE CITAS

Recibirá su programa de citas una semana antes del Foro, en función de lo que eligió y de su disponibilidad.

del 7 al 11 de diciembre incluido

LANZAMIENTO DEL FORO

En el seno del espacio acondicionado al Foro, conozca a sus interlocutores en función de su programa. El equipo de Sud de France Export estará a su lado para asegurar el buen desarrollo de las citas.